

RICAVI VS PROFITTI

Ricavi ≠ Profitti

Generare ricavi non significa essere profittevoli, ma in una fase iniziale è comunque fondamentale per gettare le basi del futuro business

Ricavi

Il fatturato totale, ovvero quanto viene generato dalle vendite portate a termine

Crediti e Debiti

Ci può essere una differenza tra i tempi di fatturazione e di incasso, un ritardo temporale che genera i cosiddetti crediti commerciali. Allo stesso modo i costi che subiscono dilazioni danno vita ai debiti commerciali.





Incasso differito da un cliente

Pagamento differito di un fornitore

CREDITO - DEBITO

= CAPITALE CIRCOLANTE

+ Ricavi

- Costi

= Profitti/Perdite